

チーム B 次回の販売に向けて

12月10日（月）

今回の活動は、中間決算の振り返りと、次の販売に向けての確認、生産を行いました。中間決算の振り返りでは、プレゼンテーションの技術を知ることができました。話すときの動きや分かりやすく伝える工夫など様々なことを教わりました。また、売り上げ目標への見通しが甘いことを自覚することができました。次回の販売に向けての確認では、販売のシフト決め、販売時の工夫を考えました。天神においての販売は、校内販売のときとは通る人の年代などの観点から見ると大きく異なると予測されるので、接客の仕方や看板などを工夫させることで売り上げを伸ばすことが出来ると考えました。その上で生産を行いました。看板が次の販売に間に合わないと判断し、商品の生産を重点的に行いました。生産においても人が足りないことなど問題が多くありますが、作業効率を良くし、目標の生産個数分作り上げて週末の販売に備えていく予定です。前回の販売の反省を活かして結果を出していけるよう頑張ります。

（ 文責 KS ）